

• EBOOK • TẬP 3 • KIẾM TIỀN

# Kiểm Tiền Cùng ChatGPT

*Tập 3 · Biến kỹ năng AI thành thu nhập thật — các mô hình  
kiếm tiền thực tế, không cần biết code.*

TẬP 3 · KIẾM THÊM THU NHẬP

# Mục lục



Dành cho người muốn dùng ChatGPT để kiếm thêm — bắt đầu nhỏ, ít vốn, làm ngoài giờ.

1

## Tư duy đúng về kiếm tiền với AI

Tiền đến từ đâu — và đâu là cái bẫy

04

2

## Bản đồ cơ hội side income

Các cách kiếm thêm thực tế với ChatGPT

06

3

## Chọn & khởi sự một việc nhỏ

Từ ý tưởng đến dịch vụ đầu tiên

08

4

## Dùng ChatGPT vận hành

Làm nhanh gấp nhiều lần, một mình vẫn đủ

10

5

## Tìm khách & định giá

Có khách đầu tiên và ra giá không sợ hớ

12

6

## Tránh bẫy & xây uy tín

Làm bền vững, giữ chất lượng, tránh ảo tưởng

14

7

## Lộ trình 30 ngày đầu tiên

Kế hoạch cụ thể để có đồng thu nhập đầu tiên

16

## CHƯƠNG 01

01

# Tư duy đúng về kiếm tiền với AI

Trước khi bàn cách làm, hãy hiểu tiền thật sự đến từ đâu — để không mắc bẫy.

Bạn nghe nhiều lời quảng cáo "kiếm tiền tỷ nhờ ChatGPT". Hãy bắt đầu bằng sự thật tinh tảo: **ChatGPT không tự làm ra tiền cho bạn**. Nó là công cụ giúp bạn làm việc nhanh và tốt hơn. Tiền vẫn đến từ việc bạn **giải quyết một vấn đề thật cho một người thật**.



**Người ta không trả tiền vì bạn "biết dùng ChatGPT".  
Họ trả tiền vì bạn giải quyết được vấn đề của họ.**

## Vì sao điều này quan trọng?

Vì ai cũng truy cập được ChatGPT. Nếu giá trị bạn bán chỉ là "gõ hộ prompt", khách sẽ tự làm. Giá trị thật của bạn nằm ở chỗ: bạn **hiểu một lĩnh vực**, biết khách cần gì, và dùng AI để giao kết quả nhanh — tốt hơn họ tự xoay xở.

### ✘ Tư duy sai

"Minh biết dùng ChatGPT, vậy là kiếm được tiền."  
→ Mơ hồ, ai cũng làm được, khó bán.

### ✔ Tư duy đúng

"Minh giúp shop nhỏ viết nội dung bán hàng nhanh & chuyên nghiệp nhờ AI." → Cụ thể, có khách, bán được.

### NGUYÊN TẮC NỀN TẢNG

Luôn bắt đầu từ **một nhóm khách cụ thể + một vấn đề cụ thể**, rồi mới dùng ChatGPT làm công cụ. Đừng bắt đầu từ "AI làm được gì" — hãy bắt đầu từ "ai đang cần gì".

## Ba lợi thế AI mang lại cho người làm thêm



### Làm nhanh hơn

Việc trước tốn cả buổi giờ làm trong 1 giờ — nhận nhiều khách hơn với cùng thời gian rảnh.



### Làm việc khó hơn

AI giúp làm cả việc trước đây ngoài khả năng: viết tốt, dịch, phân tích, lên ý tưởng.



### Vốn gần như 0

Không cần thuê người, nhập hàng. Chi phí chính là tài khoản ChatGPT và thời gian.



### Thử nhanh, sai rẻ

Thử một ý tưởng chỉ mất vài giờ. Không hợp thì đổi, không mất mát lớn.

### CẢNH BÁO TRUNG THỰC TỪ NHỊPAI

Đây **không phải** con đường "giàu nhanh không cần làm gì". Bạn vẫn phải học nghề, tìm khách, giữ chất lượng. AI giúp bạn **đi nhanh hơn**, nhưng vẫn phải đi. Hãy cảnh giác với mọi lời hứa "kiếm chục triệu/tháng mà không cần kỹ năng".

### 🎯 Mục tiêu của cuốn này

Giúp bạn — người đang đi làm hoặc bận rộn — dùng ChatGPT để **khởi sự một nguồn thu nhập thêm** nhỏ gọn, ít vốn, làm ngoài giờ. Không hứa hẹn viễn vông, chỉ tập trung vào những bước thực tế để có đồng tiền đầu tiên.

### THỰC HÀNH Bài tập Chương 1

Viết ra **một lĩnh vực bạn hiểu** (nghề, sở thích, kinh nghiệm) và **một nhóm người** có thể cần giúp trong lĩnh vực đó. Đây là điểm khởi đầu cho ý tưởng kiếm tiền của bạn.

## CHƯƠNG 02

02

# Bản đồ cơ hội side income

Những cách kiếm thêm thực tế nhất với ChatGPT cho người ít thời gian.

Có rất nhiều cách kiếm tiền với AI, nhưng không phải cách nào cũng hợp người làm thêm. Dưới đây là các hướng **ít vốn, làm ngoài giờ, có thể bắt đầu ngay** — sắp xếp từ dễ vào nhất.

## Nhóm 1 — Dịch vụ dùng ngòi bút & ý tưởng



### Viết nội dung thuê

Caption, bài đăng, mô tả sản phẩm, email cho các shop & doanh nghiệp nhỏ.



### Dịch & biên tập

Dịch tài liệu, biên tập bài viết, chuẩn hóa văn bản — AI làm nháp, bạn tinh chỉnh.



### Soạn tài liệu

Hồ sơ, CV, thư xin việc, bài thuyết trình cho người cần.



### Tư vấn ý tưởng

Brainstorm tên thương hiệu, ý tưởng nội dung, kế hoạch cho người khởi nghiệp nhỏ.

## Nhóm 2 — Sản phẩm số & nội dung của riêng bạn



### Ebook & tài liệu

Viết tài liệu hướng dẫn trong lĩnh vực bạn rành, bán hoặc dùng để thu hút khách.



### Nội dung mạng xã hội

Xây kênh riêng (kiến thức, mẹo vặt), kiếm tiền từ theo dõi & hợp tác.

## Nhóm 3 — Tối ưu việc kinh doanh sẵn có

Nếu bạn đã bán hàng hay có một hoạt động kinh doanh nhỏ, đây là cách "kiếm tiền" nhanh nhất: dùng ChatGPT để **tiết kiệm chi phí và tăng doanh thu** ngay trên việc đang làm.



### Bán hàng tốt hơn

Viết nội dung bán hàng, trả lời khách nhanh, tạo kịch bản tư vấn — tăng tỷ lệ chốt.



### Tiết kiệm thời gian

Tự làm việc trước phải thuê ngoài (viết bài, thiết kế ý tưởng) — giữ lại lợi nhuận.

## Cách nào hợp với bạn?

Nếu bạn...	Nên bắt đầu với
Đã có việc kinh doanh nhỏ	Nhóm 3 — tối ưu việc đang làm (nhanh thấy tiền nhất)
Có kỹ năng/kiến thức ngành	Nhóm 1 — bán dịch vụ cho người cần
Thích sáng tạo, kiên nhẫn	Nhóm 2 — xây sản phẩm/nội dung riêng

### LỜI KHUYÊN CHỌN HƯỚNG

Đừng ôm nhiều hướng cùng lúc. Chọn **một** hướng gần với kỹ năng & hoàn cảnh bạn nhất, làm cho ra kết quả đầu tiên, rồi mới mở rộng. Người mới ôm đồm 3 hướng thường bỏ cuộc cả 3.

### THỰC HÀNH Bài tập Chương 2

Khoanh tròn **một nhóm** hợp với bạn nhất dựa trên bảng trên. Viết một câu: "Tôi sẽ dùng ChatGPT để [làm gì] cho [ai]." Giữ câu này — nó là kim chỉ nam cho các chương sau.

## CHƯƠNG 03

## 03

# Chọn & khởi sự một việc nhỏ

Từ ý tưởng mơ hồ đến dịch vụ cụ thể bạn có thể chào bán tuần này.

Sai lầm phổ biến của người mới: chuẩn bị mãi không bắt đầu. Bí quyết ngược lại — **bắt đầu thật nhỏ và thật nhanh**, rồi cải thiện dần qua khách thật.

## Bốn bước biến ý tưởng thành dịch vụ

- 1 Chốt một dịch vụ cụ thể.** Không phải "viết thuê" mà "viết 10 caption bán hàng cho shop thời trang/tuần". Càng cụ thể càng dễ bán.
- 2 Làm một mẫu thật.** Dùng ChatGPT tạo một sản phẩm mẫu hoàn chỉnh (dù chưa có khách) để khoe năng lực.
- 3 Xác định giá nháp.** Một con số khởi điểm để bắt đầu trò chuyện với khách (Chương 5 sẽ đào sâu).
- 4 Chào 5 người.** Người quen, nhóm cộng đồng, mạng xã hội. Chỉ cần một người đồng ý là bạn đã khởi sự.

### NGUYÊN TẮC "SẢN PHẨM MẪU"

Khách khó tin lời nói, nhưng tin **kết quả nhìn thấy được**. Trước khi chào bán, hãy dùng ChatGPT làm 1–2 mẫu thật trong ngách của bạn. Đây là "vũ khí" thuyết phục mạnh nhất của người mới chưa có tiếng.

## Ví dụ: khởi sự dịch vụ viết caption

### ▶ DÙNG CHATGPT TẠO SẢN PHẨM MẪU

Bạn là copywriter cho shop thời trang nữ. Viết 5 caption bán một chiếc váy hoa mùa hè, mỗi caption một phong cách (vui tươi / sang trọng / khan hiếm / kể chuyện / hài hước), kèm 5 hashtag. Giọng trẻ trung.

Chỉ trong vài phút bạn có một bộ mẫu chuyên nghiệp để gửi khách tiềm năng kèm lời chào: *"Em làm nội dung bán hàng cho shop, đây là vài mẫu em vừa làm — chị xem có hợp không ạ?"*

## Checklist khởi sự trong 1 tuần

Việc	Khi nào
Chốt dịch vụ cụ thể & nhóm khách	Ngày 1–2
Làm 2 sản phẩm mẫu bằng ChatGPT	Ngày 3–4
Định giá nháp & viết lời chào	Ngày 5
Chào 5 người tiềm năng	Ngày 6–7

### **Tinh thần quan trọng**

Đừng đợi "hoàn hảo" mới bắt đầu. Khách đầu tiên, dù trả ít, cho bạn thứ quý hơn tiền: **kinh nghiệm thật và lời chứng thực**. Đó là nền móng để nâng giá và có khách tiếp theo.

### **THỰC HÀNH** Bài tập Chương 3

Dùng ChatGPT làm **một sản phẩm mẫu** cho dịch vụ bạn chọn ở Chương 2. Đây là bước biến ý tưởng thành thứ cầm nắm được — và là điều bạn sẽ đưa cho khách đầu tiên.

## CHƯƠNG 04

## 04

# Dùng ChatGPT vận hành

Cách dùng AI để một mình làm được khối lượng việc của cả nhóm nhỏ.

Khi đã có khách, thử thách là **giao hàng nhanh mà vẫn chất lượng**. Đây là lúc ChatGPT phát huy: nó là "nhân viên" giúp bạn xử lý phần nặng nhọc, còn bạn lo phần quan trọng — hiểu khách và kiểm chất lượng.

## Quy trình giao một đơn hàng

- 1 Thu thập yêu cầu khách.** Hỏi rõ họ cần gì, cho ai, phong cách nào. Ghi lại làm "nguyên liệu".
- 2 Giao việc cho ChatGPT.** Dùng khung giao việc (vai trò, mục tiêu, nguyên liệu, tiêu chuẩn) đã học ở các tập trước.
- 3 Tinh chỉnh & kiểm chất lượng.** Bạn đọc lại, sửa cho "có hồn", kiểm thông tin. Đây là phần tạo ra giá trị của *bạn*.
- 4 Giao & xin phản hồi.** Gửi khách, hỏi họ có cần chỉnh gì. Phản hồi tốt → xin lời chứng thực.

### RANH GIỚI ĐẠO ĐỨC QUAN TRỌNG

Đừng giao thẳng output thô của ChatGPT cho khách rồi lấy tiền như thể bạn tự làm hết. Giá trị của bạn là **hiểu khách, tinh chỉnh, kiểm chất lượng và chịu trách nhiệm**. Hãy minh bạch ở mức phù hợp và luôn đảm bảo sản phẩm cuối thật sự tốt.

## Lưu mẫu để làm nhanh hơn mỗi lần

Việc lặp lại (cùng loại đơn) thì đừng gõ lại từ đầu. Lưu prompt hiệu quả thành mẫu, lần sau chỉ thay thông tin khách:

### ▶ MẪU GIAO VIỆC TÁI SỬ DỤNG

Bạn là [vai trò]. Khách của tôi là [loại khách].  
 Họ cần: [điền theo từng đơn]. Tiêu chuẩn: [độ dài, giọng, định dạng cố định].  
 Làm [số] phiên bản để tôi chọn.

## Một mình vẫn "chạy" được bao nhiêu?

Việc	Tự làm tay	Với ChatGPT
10 caption bán hàng	~2 giờ	~20 phút
1 bài blog chuẩn SEO	~3 giờ	~45 phút
Dịch tài liệu 5 trang	~2 giờ	~30 phút

(Con số minh họa — gồm cả thời gian bạn tinh chỉnh & kiểm chất lượng.)

### Ý nghĩa với người làm thêm

Tiết kiệm thời gian nghĩa là bạn nhận được **nhiều đơn hơn** trong vài giờ rảnh mỗi tối, hoặc có thể nhận giá cao hơn cho cùng thời gian. Đó là cách side income lớn dần mà không cần bỏ việc chính.

### THỰC HÀNH **Bài tập Chương 4**

Tạo **một mẫu giao việc** cho loại đơn bạn định nhận. Chạy thử với một yêu cầu giả định, bấm giờ xem mất bao lâu để ra sản phẩm hoàn chỉnh.

## CHƯƠNG 05

05

# Tìm khách & định giá

Hai nỗi sợ lớn nhất của người mới — và cách vượt qua chúng.

## Tìm khách đầu tiên ở đâu?



### Người quen & giới thiệu

Bắt đầu từ vòng quen biết: ai có shop, ai cần viết lách. Lời giới thiệu đáng tin nhất.



### Nhóm cộng đồng

Các nhóm Facebook/Zalo theo ngành. Tham gia, giúp đỡ thật lòng trước khi chào bán.



### Mạng xã hội cá nhân

Chia sẻ mẫu & kết quả bạn làm. Để người ta thấy bạn làm được gì.



### Sàn freelance

Các nền tảng việc tự do (trong & ngoài nước) — nơi khách chủ động tìm người làm.

Dùng chính ChatGPT để soạn lời chào, bài giới thiệu dịch vụ, tin nhắn tiếp cận khách — vừa nhanh vừa chuyên nghiệp.

### BÍ QUYẾT CỦA NGƯỜI MỚI

Đừng "bán" ngay. Hãy **giúp trước**: trả lời câu hỏi trong nhóm, góp ý miễn phí, chia sẻ mẫu. Khi người ta thấy bạn giỏi & tử tế, họ tự hỏi đến dịch vụ — bán hàng trở nên dễ dàng.

## Định giá không sợ hớ

Người mới hay định giá quá thấp vì sợ mất khách. Vài nguyên tắc giúp bạn tự tin hơn:

- 1 Định giá theo giá trị, không theo công sức.** Khách trả cho *kết quả* (bán được hàng, tiết kiệm thời gian), không phải vì bạn "gõ nhanh".
- 2 Khởi điểm hợp lý, tăng dần.** Vài đơn đầu giá mềm để lấy kinh nghiệm & đánh giá tốt, rồi nâng giá với khách sau.
- 3 Báo giá theo gói.** "Gói 20 caption/tháng" dễ bán & dễ hiểu hơn tính lẻ từng cái.

### ▶ NHỜ CHATGPT GIÚP ĐỊNH GIÁ & BÁO GIÁ

Tôi làm dịch vụ [mô tả]. Khách là [loại khách]. Hãy gợi ý 3 gói dịch vụ (cơ bản / tiêu chuẩn / cao cấp) với phạm vi công việc rõ ràng cho mỗi gói, và soạn một tin nhắn báo giá lịch sự, tự tin.

### LƯU Ý THỰC TẾ

Cuốn sách không đưa mức giá cụ thể vì nó phụ thuộc ngành, vùng, và tay nghề bạn. Hãy tham khảo giá thị trường trong nhóm/sàn freelance ngành bạn, rồi định vị mình hợp lý — đừng phá giá, cũng đừng hét giá khi chưa có uy tín.

### THỰC HÀNH Bài tập Chương 5

Dùng prompt trên để ChatGPT giúp bạn dựng **3 gói dịch vụ** và một tin nhắn báo giá. Chỉnh lại cho hợp với bạn, rồi sẵn sàng gửi khách tiềm năng đầu tiên.

CHƯƠNG 06

06

# Tránh bẫy & xây uy tín

Con đường bền vững khác hẳn các "chiêu" kiếm tiền nhanh rồi tắt.

## Những cái bẫy thường gặp

Cái bẫy	Sự thật
"Kiếm tiền tỷ tự động nhờ AI"	Không có chuyện không làm mà giàu. Cảnh giác khóa học hứa hẹn quá đà.
Giao output AI thô, kém chất lượng	Mất uy tín nhanh hơn kiếm được tiền. Luôn kiểm & tinh chỉnh.
Nhận quá nhiều đơn, làm ẩu	Chất lượng giảm, mất khách cũ. Nhận vừa sức.
Phá giá để giành khách	Tự hạ giá trị, khó tăng lại. Cạnh tranh bằng chất lượng.

## Xây uy tín bền vững



### Thu thập đánh giá

Sau mỗi đơn tốt, xin một lời nhận xét. Đây là tài sản quý nhất của người làm tự do.



### Lưu hồ sơ năng lực

Gom các sản phẩm tốt thành portfolio để khoe với khách mới.



### Giữ chữ tín

Đúng hẹn, đúng cam kết. Khách hài lòng sẽ giới thiệu thêm khách.



### Học & nâng cấp

Kỹ năng càng cao, giá càng tốt. Đầu tư học thêm là đầu tư sinh lời.

### SỰ THẬT VỀ MINH BẠCH VỚI KHÁCH

Nhiều khách không phân đối việc bạn dùng AI — họ trả tiền cho **kết quả tốt & sự tiện lợi**. Hãy trung thực ở mức phù hợp, tập trung vào giá trị bạn mang lại, và đừng bao giờ giao thứ bạn không tự tin đứng tên.

## Lưu ý pháp lý & an toàn

- **Kiểm chứng thông tin** trước khi giao cho khách — ChatGPT có thể sai, bạn chịu trách nhiệm cuối.
- **Tôn trọng bản quyền**: đừng dùng AI sao chép nội dung có bản quyền của người khác.
- **Bảo mật dữ liệu khách**: không dán thông tin nhạy cảm của khách vào AI khi chưa được phép.
- **Tuân thủ quy định** của nền tảng & ngành nghề bạn tham gia.

### Triết lý từ NhịpAI

Kiểm tiền với AI bền vững không phải cuộc đua "nhanh & nhiều", mà là xây **uy tín & kỹ năng thật** theo thời gian. AI giúp bạn khởi đầu dễ hơn bao giờ hết — nhưng người trụ lại và phát triển là người tử tế, giữ chất lượng, và thật sự quan tâm đến khách.

#### **THỰC HÀNH** Bài tập Chương 6

Tự rà lại ý tưởng kiếm tiền của bạn qua 4 cái bẫy ở bảng trên. Ghi ra một việc cụ thể bạn sẽ làm để **giữ chất lượng & uy tín** ngay từ khách đầu tiên.

CHƯƠNG 07

07

# Lộ trình 30 ngày đầu tiên

Kế hoạch cụ thể từng tuần để đi từ con số 0 đến đồng thu nhập đầu tiên.

Tuần	Mục tiêu & việc cần làm
Tuần 1	Chọn ngách & dịch vụ cụ thể. Làm 2 sản phẩm mẫu bằng ChatGPT. Lập hồ sơ năng lực đơn giản.
Tuần 2	Soạn lời chào & 3 gói dịch vụ. Chào 5–10 người quen & nhóm cộng đồng. Mục tiêu: 1 khách thử.
Tuần 3	Giao đơn đầu tiên thật tốt. Xin đánh giá & lời chứng thực. Tinh chỉnh quy trình & mẫu giao việc.
Tuần 4	Dùng đánh giá để tiếp cận khách mới. Nâng giá nhẹ. Đặt mục tiêu thu nhập tháng tiếp theo.

**KỶ VỌNG THỰC TẾ**

Đồng thu nhập đầu tiên có thể khiêm tốn — điều đó bình thường. Quan trọng là bạn **đã chứng minh mô hình chạy được**. Từ một khách hài lòng, con đường nhân lên dễ hơn nhiều.

 Sau 30 ngày

Bạn sẽ có: một dịch vụ rõ ràng, vài sản phẩm mẫu, quy trình làm việc với ChatGPT, và hy vọng là khách đầu tiên cùng lời chứng thực. Đó là nền móng thật để biến side income thành nguồn thu ổn định — bằng kỹ năng, không bằng may rủi.

“AI không thay bạn kiếm tiền. Nó **khuếch đại** giá trị bạn tạo ra — nên hãy bắt đầu bằng việc thật sự giúp được ai đó.

**NhipAI**

**Chúc bạn có đồng thu nhập đầu tiên từ AI!** 🎉

Tài liệu được NhipAI biên soạn để chia sẻ miễn phí — Tập 3.